



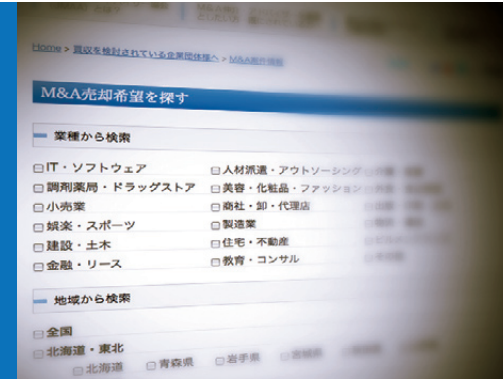
Our Mission

M&Aへの理解・普及促進、M&Aの知識・ノウハウの共有、適正なスキルを会得した
M&Aアドバイザーの創出・育成を通じ、日本経済の発展に寄与します。



Our Vision

日本全国に1,500名の認定M&Aアドバイザー（CMA）を創出、育成します。
中小企業経営者の皆様にM&Aを戦略オプションとして広く活用して頂けるよう活動します。



JMAA JAPAN M&A
ADVISOR ASSOCIATION

日本M&Aアドバイザー協会



■ 団体概要・お問い合わせ先

一般財団法人 日本M&Aアドバイザー協会

〒105-0013
東京都港区浜松町1-23-9 セゾンビル浜松町3F
Tel 03-6435-6400 Fax 03-6435-6402
E-mail:contact@jma-a.org

・ホームページ&加盟会員専用ページ入口
<http://www.jma-a.org>

・事務局ブログ
<http://ameblo.jp/jmaa-org/>

・facebook
<http://www.facebook.com/jmaaorg>

・twitter
@jmaa_org

www.jma-a.org

日本M&Aアドバイザー協会（JMAA）とは

M&Aへの理解・普及促進、M&Aの知識・ノウハウの共有、適正なスキルを会得したM&Aアドバイザーの創出・育成を通じ、日本経済の発展に資するために設立された財団法人です。

規模や業種や地域に関わらず、潜在的にM&Aのニーズをお持ちの企業・団体様へのM&A活用の普及促進を行っています。そのために、誠実かつ堅実に職務を遂行するM&Aアドバイザーの養成をしています。また、当協会加盟会員のためのコミュニティを創出し、全国の案件データベースの提供や各種イベントの開催などを行っています。

■ 活動内容

友好的M&Aの啓蒙・促進活動

セミナー・講演

戦略的・友好的なM&Aへの理解、普及促進を目的に、随時M&Aセミナーを開催しています。又、報道関係者の皆様からの取材、各種講演、セミナー、パネルディスカッション等への出演もお引き受けしています。



M&Aアドバイザー開業・養成講座開催

教育

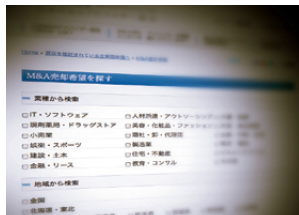
中堅・中小規模のM&A案件を扱うM&Aアドバイザーとして開業できる実践的なスキルを習得できる場として、M&Aアドバイザー開業・養成講座を開催しています。



会員組織化

正会員・賛助会員

当協会会員のためのコミュニティを創出し、全国の案件データベースの提供や各種イベントの提供などを行っています。正会員(M&Aアドバイザー)と賛助会員(各種専門家)の2つの会員種別をご用意しています。



資格付与

CMA・RMA

一定レベルの知識・モラルを会得したM&Aアドバイザーが必要とされています。JMAAでは、M&Aアドバイザーの皆さまに、2つの資格(CMA・RMA)をご用意しています。



■ M&Aアドバイザー開業・養成講座について

日本国内におけるIPO減、毎年7万社が「後継者不在」を理由に廃業（経営者の平均年齢60歳）という環境下において、今後ますますM&A案件の増加が予想されます。M&Aアドバイザーを目指す方は、(財)日本M&Aアドバイザー協会が主催する「M&Aアドバイザー開業・養成講座」へお申し込みください。

受講者の声

実務的内容が他社の研修と差別化できていると感じます。他社のM&Aスペシャリスト講習よりテキスト内容も含め、実務的ですぐれていたと思います。グループディスカッションが有益でした。

ケーススタディでは背景や起こったことと注意点が詳細な時系列になっていたのも、とてもわかりやすく、参考になりました。

営業方法の典型例及び、事業計画の策定の箇所が具体的で、これからM&Aアドバイザーを事業として行っていくとする場合に、イメージがわかりやすかったと思いました。

人数が少なく、その都度、講師の方に質問をぶつけることができたので、よかったです。大人数だと、一方的な講座になってしまいますので、あのように充実した講座にはなかったと思います。



2 少人数・参加型

一方的な講義形式ではなく、実務型のワークショップ、グループワーク等を通じてご自分で考え、作業し、議論し、M&Aアドバイザーの実務を体験して頂きます。講師及び受講者間で活発なディスカッションが出来る様に、少人数での開催をポリシーとしています。(平均受講者数5~10名、最高開催人数20名まで)

3 中立的機関による運営

JMAAでは、M&A仲介・アドバイザリー業務の提供は行わずに、中立的な立場で運営をしています。

■ 開催地:

東京・名古屋・大阪・福岡・その他(出張型)

■ 時間:

8時間 × 2日間

■ 講座費用:

198,000円 (テキスト代・昼食代・修了試験代・修了証書発行代・消費税全て込)

■ 資格について (CMA・RMA)

2つの資格をご用意しています。いずれも、JMAAロゴマークの使用及び下記種別いずれかの資格名を名乗ることができます。資格取得後、様々な分野でご活躍ください。

種別	JMAA認定 M&Aアドバイザー (CMA:Certified M&A Advisor)	JMAA登録 M&Aアドバイザー (RMA:Registered M&A Advisor)
付与条件	正会員の加入が認められた者 又は、組織(※)	「M&Aアドバイザー開業・養成講座」を受講し、 修了試験に合格した者
登録料	正会員費用に含まれる	10,000円(初回のみ)
年間費	正会員費用に含まれる	12,000円(初回+更新時)
発行証書	認定証	登録証

※正会員に加盟された方又は組織は、自動的にCMAが付与されます。

■ 加盟について

2つの会員種別をご用意しています。

種別	正会員	賛助会員
対象	M&Aアドバイザー	デュー・デリジェンス、バリュエーション等の専門家
入会金	31,500円(※)	31,500円(※)
月会費	10,500円又は、31,500円(従業員30名以上の組織)(※)	10,500円又は、31,500円(従業員30名以上の組織)(※)
入会条件	以下のいずれかを満たす者 1) JMAAが主催する「M&Aアドバイザー開業・養成講座」を受講し、修了試験に合格した者、もしくはその者が在籍している組織。その上で、M&Aアドバイザーとしての業務を行うことが決定している事 2) 既にM&Aアドバイザーとしての実務を経験しており、JMAA理事会にて加盟が認められたもの、もしくはその者が在籍している組織	以下のいずれかを満たす方 1) 分野を問わないM&A関連デュー・デリジェンスの実績をお持ちの個人・組織 2) 企業・事業・株式価値算定などのM&A関連専門サービスの実績をお持ちの個人・組織 3) その他、当協会が認めた専門サービス、知識をお持ちの個人・組織
内容	・JMAA会員同士の交流(定例会・イベントの実施、メーリングリスト等) ・M&A案件情報データベース ・実践的書式(契約書雛型や各種フォーム等)のダウンロード ・M&Aアドバイザー紹介サイト ・案件の成約サポート制度 ・JMAA認定M&Aアドバイザー(CMA)資格の付与 ・協会名及びロゴの利用(名刺・HP、パンフレットにご使用ください。)等	・JMAA会員同士の交流(定例会・イベント開催、メーリングリスト等) 当協会が組織化するM&Aアドバイザー(正会員)とのネットワーキングにより、M&Aに不可欠な専門サービスに対する ・相談・受注の増加に加えて、当協会が依頼する調査、講演、執筆活動。 ・協会名及びロゴの利用(名刺、HP、パンフレットにご使用ください。)等

※入会時に一年分を一括してお支払ください。途中退会した場合でも会費をお返すことはいたしません。予め御了承下さい。