

M&A 案件管理システム



M&Aディールメーカー

M&Aの業務効率化システムのご提案

VANDDDD株式会社
代表取締役 阿部 諒馬

はじめに

■M&Aディールメーカーの提案背景

昨今のM&A案件増加状況を鑑み、情報探索や案件成立を迅速に実現していくためアドバイザー業務の複雑さと属人化をそれぞれ解消することが急務となっています。中でも、株式価値算定や企業概要書の作成には過度な時間、ヒトを要しており、これら業務の効率化は不可欠です。こうした中、これら課題の解消につながるITシステムを提案させていただきます。

■製品について

「M&Aディールメーカー」は、約50社の中堅・大手M&A事業会社に在籍するM&Aアドバイザーへのヒアリングを通じて開発されたM&A案件管理システムです。

20万社以上の企業情報を基盤に、買い手・売り手企業候補の探索や株式価値算定、企業概要書作成の迅速化、効率化に寄与するもので、経験の多寡を問わず、あらゆるM&A仲介業者やアドバイザーの業務効率化、生産性向上に寄与していきます。

こんな悩みはありませんか？

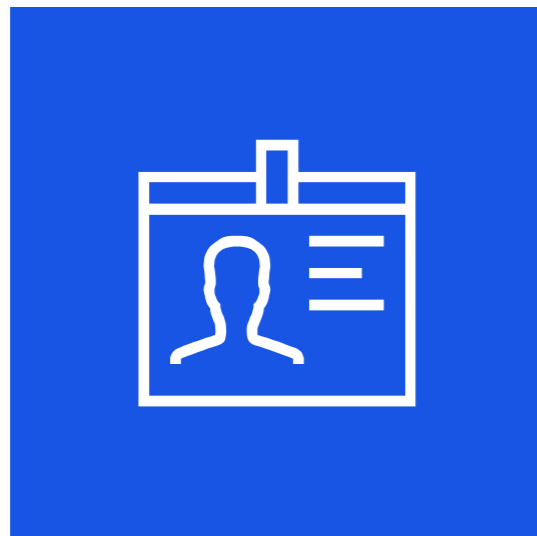
- ・ 対象企業を探すのが難しい
- ・ 企業概要書（IM）の作成が大変
- ・ 企業価値算定を簡単に行いたい
- ・ 案件の管理が煩雑になりがち

M&Aディールメーカーによって圧倒的な時間の短縮



M&Aディールメーカー
によって解決します！

M&Aディールメーカーってどんな機能があるの？



M&A案件管理



企業概要書作成



株式価値算定

主な製品の特徴

■案件管理機能 **顧客管理情報の一元管理**

現状は各担当者が同一のエクセルファイルをクラウド上で各転送処理を行っているため、同一案件のファイル重複が発生し、最新ファイルの認識すら不明瞭となる問題が続いていますが、当システムではそうした状況を全て克服できます。また、CRMやSFAを利用しても、M&Aの管理に特化していないためM&Aの案件管理用への調整が難しく、最適化につなげられない課題を有しています。当システムがあればM&A用に最適化されていますので、導入後、即、利用可能です。

■株式価値算定 **M&A初心者でも使用可能**

当システムは、公認会計士が1週間以上かけていた算定を、アプローチ次第では最短3分で処理します。例えば、よく利用されるアプローチの1つであるDCF法の場合、専門家がExcelのシートを約10頁またぎで計算を行うなど、非常に複雑な計算が余儀なくされます。しかし、当システムであれば決算書を用意できれば、経験の浅い担当者でも1人で株式価値算定が行なえます。

■企業概要書機能 **資料作成の時間コストを大幅削減**

今までパワーポイントによる資料作成を余儀なくされていましたが、当システムであればマウス操作やコピー&ペーストで作成が可能となります。また、PC操作が不得手な担当者でも容易に行なえるメリットもあります。その要因は、当システムがM&Aの現場で一般的に利用される概要書のテンプレートやコンテンツを豊富に用意しているため、対象企業のHP情報を瞬時に解析し必要情報の補完候補を作業者に提供する機能等がそれに付随します。

今までエクセルでやっていた煩雑な案件管理をスマート管理！

DEAL MANAGEMENT
M&A案件管理

URLのみで

対象企業の
事業をAI分析

20万社から

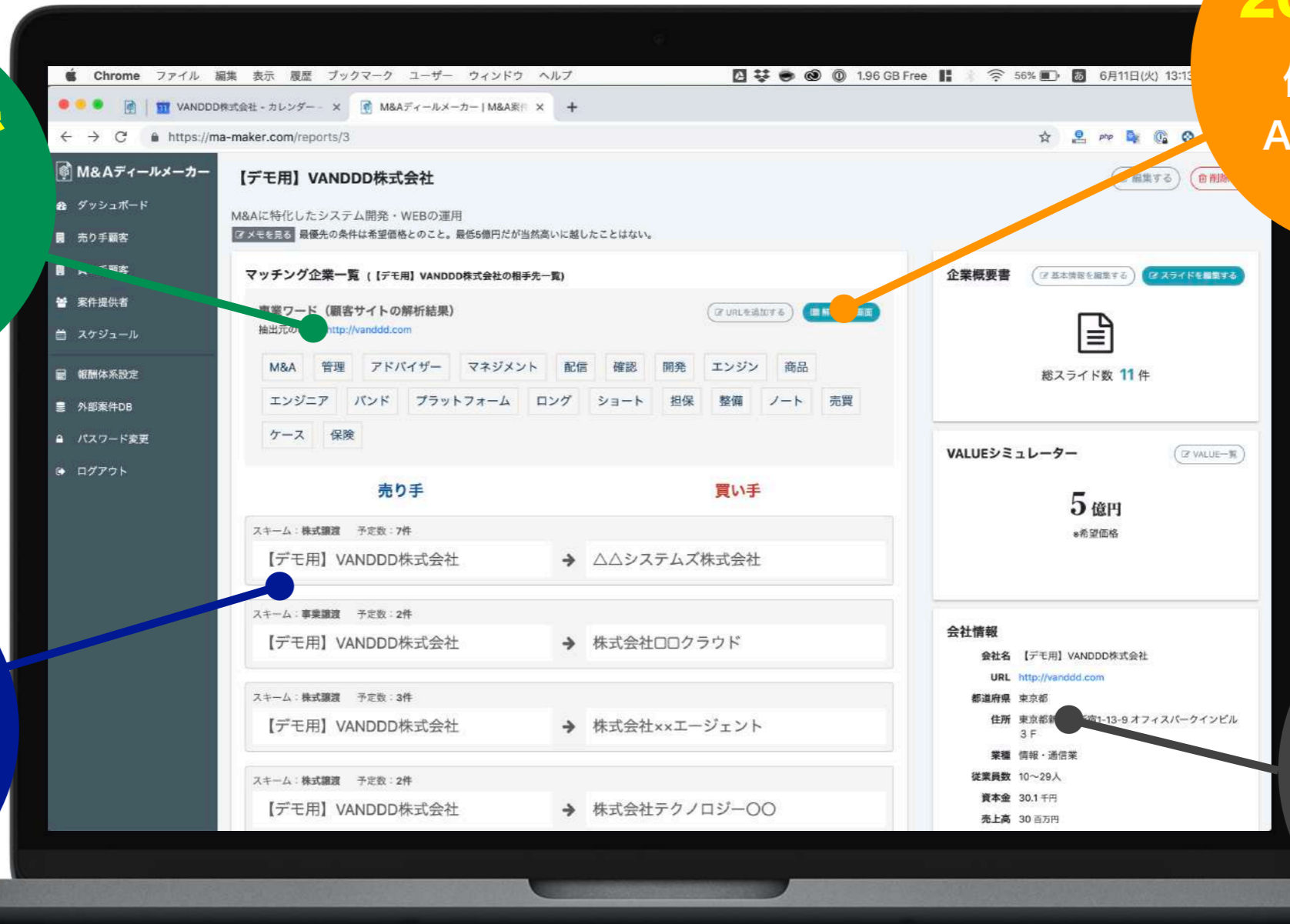
候補企業を
AIが自動作成

視覚的に

案件毎の
進捗状況管理

セキュアに

各企業の
案件情報管理



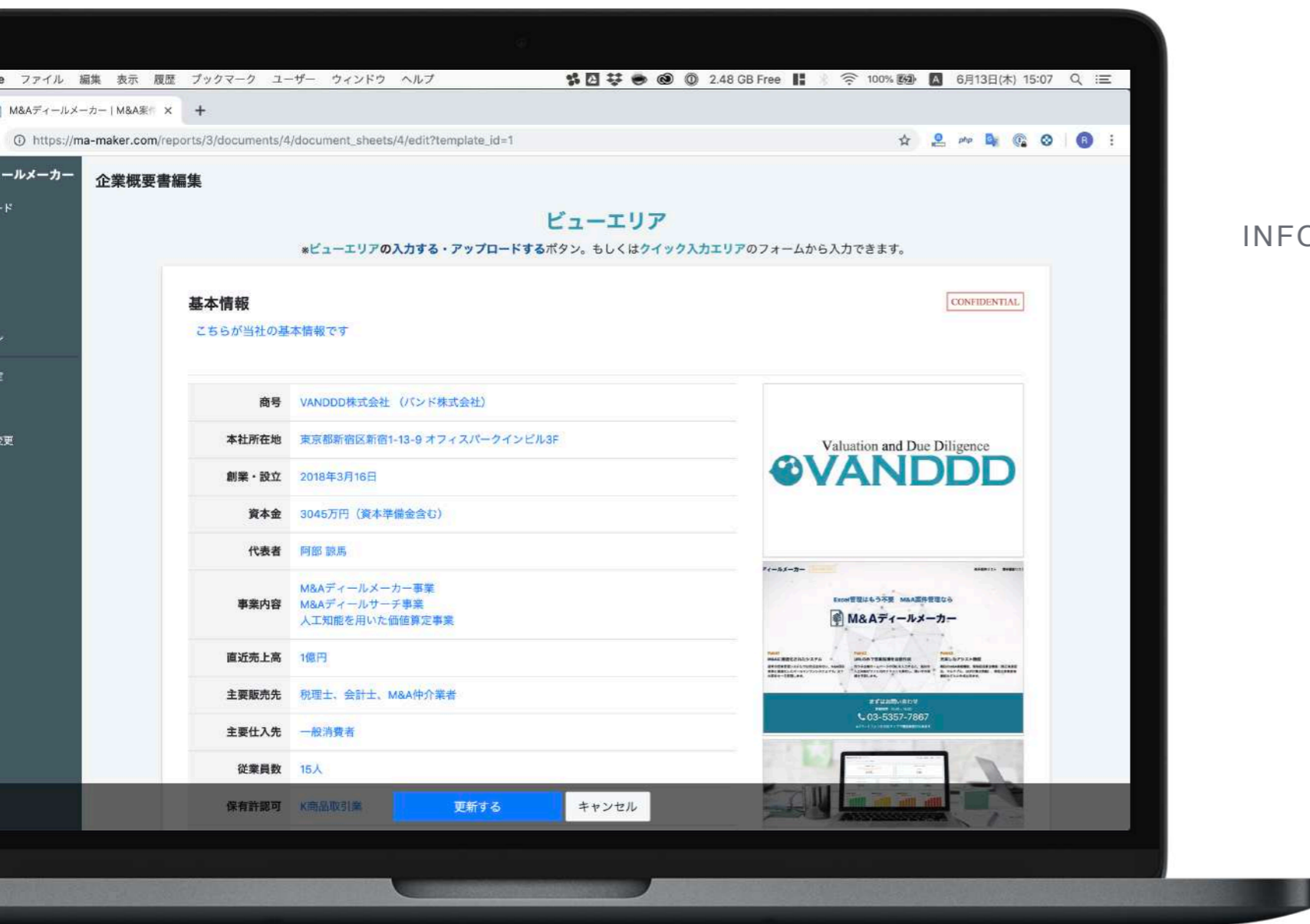
M&A案件管理ではどのようなことができるの？

FUNCTION AND FEATURE

機能と特徴

- ✓ 対象企業のURLのみで、人工知能が相手先の候補リスト作成
- ✓ 企業情報の管理
- ✓ 売り手顧客・買い手顧客の管理
- ✓ パートナー企業の管理
- ✓ 対象企業に提案している、複数の相手企業を視覚的に管理
- ✓ 売り手顧客・買い手顧客の進捗状況・スケジュールを一元管理
- ✓ 各担当者毎の保有案件や進捗状況・スケジュールを一元管理

作成に膨大な時間のかかる概要書作成を、マウス操作で簡単作成！



INFORMATION MEMORANDUM CREATION

企業概要書作成

25

テンプレート

9

企業概要書ではどのようなことができるの？

FUNCTION AND FEATURE

機能と特徴

- ✓ 企業概要書をマウス操作やコピー&ペーストでスピード作成
- ✓ 資料に必要な参考画像や企業情報をホームページから自動取得
- ✓ 入力が済んだらPDFダウンロード
- ✓ 編集したい場合は、パワーポイントでダウンロードも可能
- ✓ 豊富な全25テンプレート対応（随時追加中）
- ✓ テンプレート内にディスクレーマー（留意点）が標準表記
- ✓ ダウンロードしたら、そのまま現場の提案資料に利用可能

専門家に依頼していた価値算定が短時間で可能になります！

辻・本郷 税理士法人監修

VALUE SIMULATOR

VALUEシミュレータ

7
アプローチ

The screenshot displays the 'VALUEシミュレータ' (Value Simulator) web application. The browser address bar shows 'https://ma-maker.com/reports/3/financials'. The page title is 'M&Aディールメーカー VALUEシミュレータ'. The main content area is divided into several sections:

- 希望価格 (Target Price):** 5 億円 (500 million yen). Below it, '取引額' (Transaction Amount) is 2,500 万円 (250 million yen).
- 類似企業 (Similar Companies):** A table with columns for '企業情報' (Company Info), '時価総額' (Market Cap), 'PER', 'PBR', 'PSR', and 'EV/EBITDA'.

企業情報	時価総額	PER	PBR	PSR	EV/EBITDA
GCA	351 億円	410.23	1.87	1.77	9.8
ストライク	633 億円	69.0	14.03	16.9	42.7
M&Aキャピタルパートナーズ	927 億円	35.97	8.42	11.11	23.3
- Valuation Methods and Results:**
 - コストアプローチ (Cost Approach) 2ステップ: 時価純資産法 (Market Value Net Asset Method) 1 億円 (100 million yen).
 - マーケットアプローチ (Market Approach) 2ステップ: PER倍率法 (PER Multiple Method) 4.83 億円 ~ 12 億円 (483 million yen ~ 1.2 billion yen).
 - マーケットアプローチ (Market Approach) 2ステップ: PBR倍率法 (PBR Multiple Method) 2,840 万円 ~ 2,950 万円 (284 million yen ~ 295 million yen).
 - マーケットアプローチ (Market Approach) 2ステップ: PSR倍率法 (PSR Multiple Method) 2.78 億円 ~ 3.11 億円 (278 million yen ~ 311 million yen).
 - マーケットアプローチ (Market Approach) 3ステップ: EV/EBITDA倍率法 (EV/EBITDA Multiple Method) 3.37 億円 ~ 3.65 億円 (337 million yen ~ 365 million yen).
 - マーケットアプローチ (Market Approach) 4ステップ: インカムアプローチ (Income Approach) DCF法 (DCF Method) 1.27 億円 ~ 1.33 億円 (127 million yen ~ 133 million yen).

The footer contains links for '運営会社' (Operator), 'M&Aディールメーカーとは' (What is M&A Deal Maker), '利用規約' (Terms of Use), 'プライバシーポリシー' (Privacy Policy), '特定商取引法に基づく表記' (Disclosure under the Act on Specified Commercial Transactions), and 'お問い合わせ' (Contact Us).

VALUEシミュレータではどのようなことができるの？

FUNCTION AND FEATURE

機能と特徴

- ✓ 計算時に必要な、類似企業選定を人工知能が自動選定
- ✓ 現場で利用される、ほぼ全てのアプローチに対応
 - ✓ コストアプローチ：時価純資産法
 - ✓ マーケットアプローチ：PER、PBR、PSR、EV/EBITDA、売上高倍率法
 - ✓ インカムアプローチ：DCF法
- ✓ 専門家が5～10日かけていた価値算定が最短5分で完了
- ✓ 専門家に依頼すると100万近くかかるものを内製化可能
- ✓ 辻・本郷税理士法人の監修が入っているので安心

M&Aディールメーカーを導入するとどのくらいお得なの？

COMPARISON

競合比較

	当システム	案件管理 システム会社	企業概要書 代行会社	株式価値 算定会社	データ 提供会社
費用形態	月額 (1ユーザー)	月額 (1ユーザー)	単発 (1レポート)	単発 (1レポート)	単発 (1レポート)
料金	28,000円 (1ユーザー辺り)	3,000円 ~ 36,000円	5万円 ~ 30万円	30万円 ~ 100万円	3,000円 ~ 10万円
案件管理	◎	◎			
企業概要書作成	◎		◎		
株式価値算定	○			◎	
類似企業選定	◎			△	○
企業データ参照	約20万社			数社	約10万社 ~ 約420万社

料金体系はわかりやすいワンプラン

PRICING

料金体系

通常M&A業務を行う際、投資銀行出身の方を社内に迎え入れる必要があり、人件費は1,000万円を優に超えます。しかし、実務の内容は単なる資料作成など高年収に相応しくない業務が少なくありません。当社が調査しましたところ、M&A事業会社は1案件あたり約16万円もの人件費を資料作成に当てているのだそうです。当システムは月2.8万円（税別）で利用できますので、クリエイティブ人材を資料作成業務から解放させ、専門人材として案件の交渉に優先させることが可能です。

日本M&Aアドバイザー協会 特別プラン

今なら初期費用無料 ※1

基本料金 **28,000** 円/月（税別）

※1 通常、導入の際にお客様の顧客データをシステムに入れる作業費用として初期費用が発生します

14

ご不明点等ある場合はこちらまで

CONTACT

お問い合わせ先



M&Aディールメーカー運営事務局

会 社： VANDDD株式会社

代表者： 阿部 諒馬

担当者： 岩下 ひろみ

メール： support@vanddd.com

番 号： 03-5357-7867